

Kommunikation und Beziehungsgestaltung mit Transaktionsanalyse

Kann man Menschen fair beeinflussen?

Das zertifizierte Einführungsseminar in Transaktionsanalyse

Sie arbeiten täglich mit verschiedenen Menschen zusammen? Vielleicht in verschiedenen Rollen? Ist es für Sie wichtig diese Menschen zu beeinflussen? Und dies fair, ohne die Beziehungsebene zu verschlechtern? Im besten Fall sogar zu verbessern? Geht das?

Wenn Sie Antworten dazu interessieren und zugleich die eigene soziale Kompetenz im Hinblick auf die Gestaltung professioneller Beziehungen erkennen wollen, dann sind Sie bei diesem Seminar genau richtig.

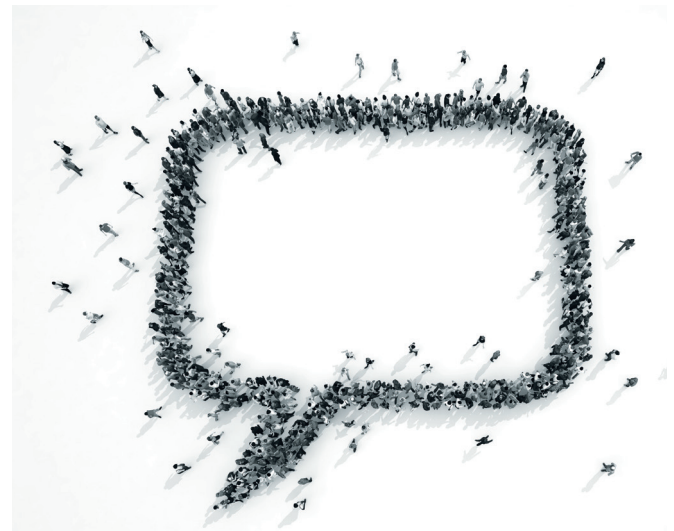
Innerhalb von zwei Tagen bekommen Sie eine Einführung in alle wesentlichen Konzepte, Denkmodelle und Arbeitsansätze der Transaktionsanalyse (kurz: TA). TA ist eine Schule der Humanpsychologie, die auch praktische Anwendung in den Feldern der Pädagogik, Beratung und Organisationsentwicklung findet. Die Anwendung von TA dient dazu, sich, andere und die zwischen uns stattfindenden Prozesse besser zu verstehen, sowie Ansätze für Veränderung zu finden.

Die Theorie der TA basiert auf den Kernfragen:

- Wie gestalten Menschen Beziehungen?
- Wie können Menschen fair und offen beeinflusst werden?
- Wie wirkt sich die Persönlichkeit eines Menschen dabei aus und welche Entwicklungsmöglichkeiten gibt es?

Für wen ist dieses Seminar interessant?

Für alle, die in kompakter Form einen Überblick über psychologische Modelle und Erklärungsansätze der TA und deren Anwendung im privaten Bereich und im Arbeitskontext bekommen wollen.



Der Einführungskurs im Überblick

TA-101: „Kann man Menschen fair beeinflussen?“

Die Inhalte:

Es handelt sich um ein Intensivseminar, in dem Sie wesentliche Modelle der Transaktionsanalyse (TA) und deren Anwendung im Organisationskontext kennenlernen: Die Grundkonzepte der TA wie Ich-Zustände, Transaktionsmuster, Skript, Spiele, Rackets, Dramadreieck u.a.. Die Arbeitsweise beeinflussende Modelle wie Menschenbild, Verträge und Autonomie sind ebenfalls Bestandteil.

Die Methoden:

Sie bekommen einen lebendigen Eindruck durch Impulsferate kombiniert mit Beispielen zum praktischen Einsatz, Übungen zu den Themen, Reflexion von Praxis-Situationen, Gruppenarbeiten und Plenumsdiskussionen.

Was bringt Ihnen dieses Seminar?

Wer die Regeln der Kommunikation und Beziehungsgestaltung kennt, versteht sich selbst und die Anderen besser. Gerade wenn es „schlecht“ läuft, folgen wir in uns tief verankerten Mustern. Diese Muster zu erkennen, Verständnis für die menschliche und die strukturelle Seite der Kommunikation in Organisationen zu bekommen, zu sehen, wo sie verändert werden können, ist ein wesentlicher Ansatz dieses Seminars. Sie erfahren, wie TA im persönlichen und organisatorischen Kontext anwendbar ist.

Zertifikat:

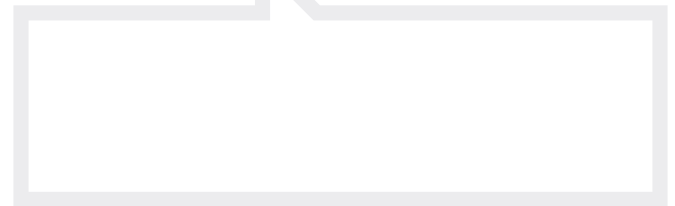
Dieses Seminar folgt dem zertifizierten Einstiegskurs – 101-Kurs genannt – der europäischen Gesellschaften für Transaktionsanalyse (EATA, ÖGTA, u.a.). Damit erhalten Sie ein international anerkanntes Qualifizierungszertifikat für TA.



Training. Coaching. Consulting.

Aktuelle Termine

und Seminarzeiten



.. oder entnehmen Sie diese bitte der Webseite
www.saltandmore.com

Seminargebühr

2 Tage: 350,- EUR zzgl. 20 % USt.

In der Gebühr enthalten: Seminarunterlagen, Raummiete, Pausenimbiss (Obst), Pausengetränke (Kaffee, Tee, Mineralwasser). Nicht enthalten: Mittagessen und Übernachtung

Veranstaltungsort

„Ich bin Raum“ Seminarzentrum
A – 2340 Mödling, Brühlerstraße 49 / www.ichbinraum.at

Auskünfte und Anmeldung bei

S.ALT & MORE

Ansprechpartnerin: Susanne Alt
über Webseite: www.saltandmore.com

über Mail: office@saltandmore.com